

VDB-Zeitschrift Therapie + Praxis Ausgabe 4/2014

Termine 19.9. Rödental, 17.10. Mosbach
Weitere Infos und Anmeldung unter:
www.hur-deutschland.de

Über HUR

Das finnische Unternehmen Ab HUR Oy ist der führende Hersteller pneumatischer Fitness- und Trainingsgeräte weltweit.

HUR wurde 1989 an der Technischen Universität Helsinki gegründet. Die mit Druckluft agierenden Geräteserien sind das Ergebnis einer über 25-jährigen, wissenschaftlich fundierten Produktentwicklung. In die Erkenntnisse fließt die Zusammenarbeit führender Fachexperten aus dem Bereich Physiologie und Biomechanik an verschiedenen Universitäten der Welt ein.

Im deutschsprachigen Raum bietet die Firma HUR Deutschland GmbH seinen Kunden individuelle Gerätelösungen. Egal ob Fitness-Studio, Physiotherapie oder Reha-Bereich: Mit HUR-Trainingsgeräten wird Menschen aller Altersgruppen ein modernes, zuverlässiges und gesundheitsorientiertes Training ermöglicht.

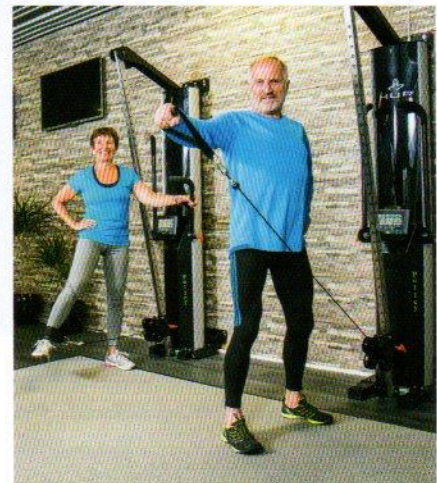
Die HUR-Produkte

Die Produktpalette von HUR umfasst Geräte für das Training aller Muskelgruppen, Cardio-Geräte, Körperanalyse-Waagen und eine Balance-Plattform. Sie kommen in Physiotherapiepraxen, Fitness- und Gesundheitsstudios zum Einsatz.

Bedarfsgerechtes Training

Die Trainingsgeräte arbeiten pneumatisch, das heißt der Widerstand wird über Druck erzeugt anstatt über herkömmliche Gewichtsplatten. Das bietet entscheidende Vorteile für Reha-Patienten und Senioren. Das niedrige Einstiegsgewicht und die stufenlose Erweiterung verhelfen gerade dieser Personengruppe zu schnell sichtbaren Erfolgen und motivieren zu einer dauerhaften Integration des Trainings im Alltag. Die Geräte können durch Smart-Touch (berührungslos über Transponder), SmartCard (einer Karte) oder manuell mit einfachem Tastendruck (+/-) sehr leicht bedient werden. Dank unabhängig voneinander agierender Hebelarme, besteht die Möglichkeit jede Körperseite separat anzusprechen.

Fortsetzung auf Seite 18



INFOTAGE IM HERBST

Erfolgreich mit medizinischem Gerätetraining

Praxen decken Kosten durch neue Konzepte

Seit Jahren kämpfen Physiotherapeuten mit stagnierenden Kassenleistungen. Um eine Praxis wirtschaftlich führen zu können bedarf es alternativer Konzepte. Medizinisches Gerätetraining bietet viele Chancen, erfolgreich zu arbeiten.


Aber wie?

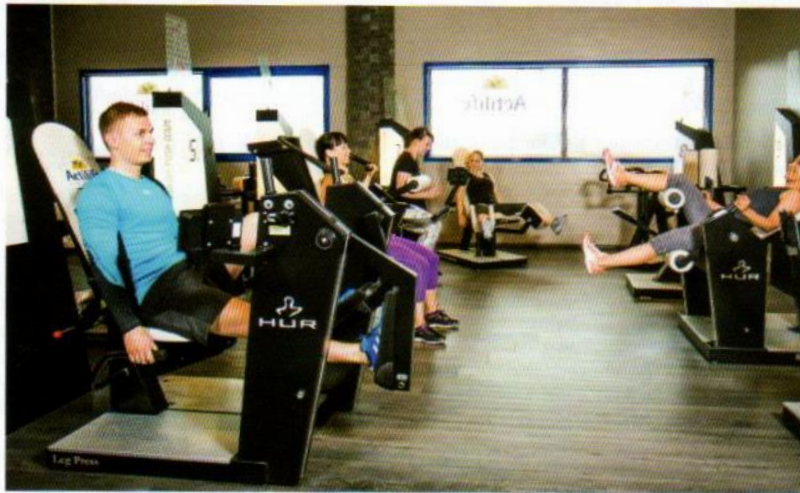
Verschiedene praxisnahe Alternativen um zusätzlich Geld zu verdienen, zeigt die Firma HUR auf ihren Infotagen. Vorgestellt werden individuell angepasste Geschäftsmodelle und zielgruppen-gerechte Vermarktungsmöglichkeiten eines Trainingsbereichs.

Bericht über medizinisches Gerätetraining

Recht, Wirtschaft, Steuern

Weniger Platz – mehr Gewinn

Durch den Verzicht auf große Gewichtsplatten benötigen HUR-Trainingsgeräte sehr wenig Platz. Einige Trainingsstationen sind auch mit einer Doppelfunktion ausgestattet. Dies kommt Betreibern von Physiotherapiepraxen und Fitness-Club-Besitzern zugute. Denn weniger Platzbedarf bedeutet mehr Geräte auf geringem Raum. Mehr Trainingsgeräte bieten mehr Kunden die Möglichkeit gleichzeitig zu trainieren. Das wiederum heißt bessere Auslastung und lukrativeres Arbeiten. 



Fortsetzung Bericht über
medizinisches Gerätetraining